



Erfolg im hybriden Vertrieb

Umsatz und Effizienz in Akquise und Kundenbetreuung automatisiert und virenfrei steigern

Wollen Sie mehr Umsatz mit Neukunden und aus dem Kundenbestand? Sie profitieren von mehr als 25 Jahren Erfahrung in Akquise und Bestandskunden-Betreuung.

Sie erhalten eine bewährte **Systemlösung** aus digitalen und analogen Kanälen. Wenn Sie es wünschen, 100 % sicher und Coronavirenfrei.

Alle Trainings, Coaching und Beratung können auch als **Webinare** oder **Telefonkonferenz** durchgeführt werden. Wir haben hunderte Webinare Erfahrung mit den verschiedensten Anbietern.

Aus aktuellem Anlass: Coronavirenfrei akquirieren und Umsätze stabilisieren



Kundenbesuche unerwünscht?

Messen und Veranstaltungen fallen wg. Coronavirus aus, Besuche sind nicht erwünscht oder werden verboten?

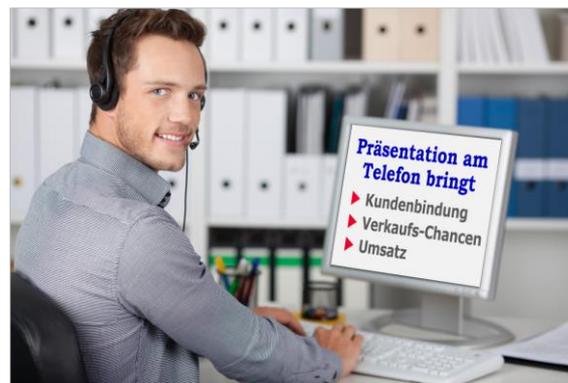
Umsatz und Jahresziele in Gefahr?

Wie können Sie **Coronaviren-frei Ihre Kundenbeziehungen** pflegen, den **Umsatz** stabilisieren und steigern? Gleichzeitig **Zeitaufwand** und **Kosten** der Kundenbetreuung senken?



Präsentationen am Telefon stärken Kundenbindung und Umsatz – 100 % Coronavirenfrei.
Eine professionelle Telefon-Präsentation kann Kundenbesuch und Messegespräch zu 90 % ersetzen.
Und in der Wirkung sogar übertreffen.

Vertrieb und Technik, After-Sales und Service sparen Zeit und Kosten.



Investieren Sie 30 Minuten, buchen und prüfen Sie kostenfrei Präsentationen für Ihre Kunden- und Akquise-Telefonate

- **Einfach** zu erstellen, **hochwirksam** für Verkauf, After-Sales und Kundenbindung
- **Sie sparen Zeit- und Geld**
- Bringen **Verkaufs-Chancen und Umsatz**
- Können mit automatisierten Prozessen verknüpft werden.
- Sind garantiert Coronaviren-frei

Sie erhalten wertvolles Knowhow und **Beispiele** aus der Praxis vom zertifizierten Experten mit **mehr als 25 Jahren Erfahrung**. Buchen Sie hier online und kostenfrei eine live Online- Präsentation www.terminland.de/eckart.krueger

Oder rufen Sie kurz zur Terminvereinbarung an: +49 6151 800 36 060



Webinare für Vertrieb, Technik und After-Sales?

Alle Themen können als **Webinare** – oder im kleinen Kreis als **Telefonkonferenz** durchgeführt werden. Seit 2011 haben wir mehrere hundert Webinare auf den verschiedensten Plattformen durchgeführt.
Fragen? Wir antworten Ihnen gerne!



Aus einer Hand

Ergebnisse: Mehr Umsatz, Kostensenkung, Motivation

Sie profitieren von Beratung, Training, Coaching aus einer Hand

- Nachhaltige **Umsatzsteigerung** mit Neukunden und Bestandskunden, in der Regel 10 – 25 % pro Jahr
- Zeitaufwand und **Kosten pro Abschluss senken**. Bis zu 85 % Zeiteinsparung sind möglich.
- Mehr **Motivation** im Team, weil vieles einfacher, schneller und sicherer funktioniert.

Erfolgreich im Vertriebs-Triathlon



Erste Disziplin

„Kontinuierlich frische Leads gewinnen“. EVA steht für „Effiziente Vertriebs-Automation“, spart viel Zeit und entlastet den Vertriebs-Innen- und Außendienst.



Zweite Disziplin:

Durch „suboptimales“ Verhalten am Telefon geht viel Umsatz verloren. **Der rote Faden mit seinen 7 Schritten hilft sicher** bei Terminvereinbarung, Nachfassen, Abschluss und Kundenbindung am Telefon: siehe Seite 7 und 11 im [E-Book](#).



Dritte Disziplin

Der Abschluss im Kunden- und Verkaufsgespräch. Normalerweise Face-to-Face, zur Zeit viel am Telefon. Wer nicht **„den Sack zu machen“** kann, verliert Umsatz und das Folgegeschäft. Siehe E-Book

Wir coachen und trainieren mit den Tools der **Top-Seller** aus der Neuro-Psychologie:

„**No Emotions: no Money!**“ Siehe [Seite 12 im E-Book](#).

Top-Seller erzielen stabil Abschlussquoten von mindestens 80 Prozent.

Unser Angebot für Sie

Sie bekommen alle Disziplinen des Vertriebs-Triathlon mit 25 Jahren Erfahrung als **Systemlösung aus einer Hand. Dadurch sparen Sie Zeit und Geld** und vermeiden Reibungsverluste. Siehe Seite 5 bis 7 im [E-Book hier...](#)

- Kostenfreies Telefonat siehe unten
- **Workshops ab 3,5 Stunden**
- EVA = Effiziente Vertriebs-Automation:
Beratung, Starthilfe, Fullservice
- Beratung, Training und Coaching in allen Fragen des „Vertriebs-Triathlon“

EVA nutzt überlegene **Premium Marketing Technologie „Made in Germany“**. Das macht Ihren **Vertrieb effizient, sicher und leistungsfähig**. Damit hat Ihr Team die Nase vorn im Wettbewerb.

Kostenfreies Telefonat mit Präsentation vereinbaren

- Sofort online unter www.terminland.de/eckart.krueger
- Per E-Mail an assistenz@akquise-werkzeuge.de
- Telefonisch unter +49 6151 800 36 060