



Erfolg am Telefon: Mit dem **roten Faden** die Ziele erreichen

Terminvereinbarung, Angebote nachfassen und erfolgreicher Abschluss: Die Erfolgsquoten am Telefon sind sehr unterschiedlich. Mit dem bewährten **roten Faden** können Vertrieb, After-Sales und Technik die Ergebnisse am Telefon sprunghaft verbessern:

- **Hemmschwellen abbauen**
- **Terminvereinbarung und Abschlussquoten verbessern**
- **Zeit sparen rund ums Telefon**

Mit gut geführten Telefonaten können Sie sehr effizient Ziele erreichen und starke Wirkung erzielen. Wer die **Bilder** einer Telefon-Präsentation überzeugender **Stimme** und den **Worten** aus einem guten **Leitfaden** und kombiniert, kann oft mehr erreichen als in den üblichen Kunden- und Verkaufsgesprächen.



Die zweite Disziplin im Vertriebs-Triathlon ist ein sehr wichtiger Schritt auf dem Weg zum Verkaufsabschluss. Wer das Kundentelefonat nicht beherrscht, verliert Kontakte, Umsatz und Kundenbeziehungen!

Ein Telefonat – mit oder ohne Präsentation – ist 100 % Coronavirenfreie Beziehungspflege. Mit dem **seit 25 Jahren bewährten roten Faden** können Sie nachhaltig **Verkaufs-Chancen** und Mehrumsatz generieren.



Präsentationen am Telefon stärken Kundenbindung und Umsatz 100 % sicher und Coronavirenfrei.

Eine professionelle Telefon-Präsentation kann Kundenbesuch und Messegespräch zu 90 % ersetzen. Und in der Wirkung sogar deutlich übertreffen.



Telefon-Präsentationen sind effizient und bringen Ergebnisse

Vertrieb und Technik, After-Sales und Service profitieren: Präsentationen am Telefon

- sind **einfach** zu erstellen und **hochwirksam** für Verkauf, After-Sales und Kundenbindung
- **sparen Zeit- und Geld**
- bringen **Verkaufs-Chancen und Umsatz**
- können mit **automatisierten Prozessen** verknüpft werden.
- sind garantiert Coronavirenfrei

Beratung und Workshops

Sie erhalten wertvolles Knowhow und **Beispiele** aus der Praxis vom zertifizierten Experten mit **mehr als 25 Jahren Erfahrung**. Buchen Sie hier online und kostenfrei eine live Online-Präsentation www.terminland.de/eckart.krueger

Seit mehr als 25 Jahren trainiert Eckart Krüger Unternehmen aller Größen sehr erfolgreich am Telefon (siehe Referenzen und Teilnehmerstimmen). Die **Leitfäden** sind in dieser Zeit immer immer weiterentwickelt worden. Seit 2009 weiter verbessert mit den hochwirksamen Werkzeuge aus der Neuro-Psychologie. Anwender berichten von oft sprunghaften Verbesserungen der Erfolgsquote. Teilweise nah an 100 Prozent.

Die Klingende Visitenkarte

In weniger als **30 Sekunden sicher Vertrauen** aufbauen. Mit der „Klingenden Visitenkarte“ und dem 3-stufigen Vertrauensaufbau wird das zur Selbstverständlichkeit.

Hohe **Erfolgsquoten** am Telefon sind das Ergebnis.

Kundenköder am Telefon

„In der Zeit, in der ein **Streichholz** abbrennt (15 – 25 Sekunden) müssen Sie den Kundennutzen überbringen, sonst haben Sie sich die Finger verbrannt!“ Das wissen Telefonprofis. Davon kann auch Ihr Team profitieren!

Wer diese Zusammenhänge kennt und nutzt, erzielt sofort bessere Ergebnisse!



Webinare

Alle Themen können als **Webinare** – oder im kleinen Kreis als **Telefonkonferenz** durchgeführt werden. Seit 2011 haben wir mehrere hundert Webinare auf den verschiedensten Plattformen durchgeführt.

Fragen? Wir antworten gerne!

Unser Angebot für Sie

Sie bekommen alle Disziplinen des Vertriebs-Triathlon mit 25 Jahren Erfahrung als **Systemlösung aus einer Hand**. **Dadurch sparen Sie Zeit und Geld** und vermeiden Reibungsverluste. Siehe Seite 5 bis 7 im [E-Book hier...](#)

- Kostenfreies Telefonat siehe unten
- **Workshops ab 3,5 Stunden**
- Beratung, Training und Coaching:
Welcome-Telefonate, Terminvereinbarung, Kaltakquise, Angebote Nachfassen, Beratung und Abschluss, After-Sales, Cross-Selling und Up-Selling, Jahresgespräche

Kostenfreies Telefonat mit Präsentation vereinbaren

- Sofort online unter www.terminland.de/eckart.krueger
- Per E-Mail an assistenz@akquise-werkzeuge.de
- Telefonisch unter +49 6151 800 36 060