



EVA ist die digitale Vertriebs-Assistenz und bedeutet „Effiziente Vertriebs-Automatation“

## EVA bringt kostengünstig Leads, die priorisiert sind

### ■ Kosten und Ergebnisse im Vergleich

Auf dem Bild oben sehen Sie den Vergleich von herkömmlicher Leadproduktion am Beispiel Newsletter mit der Leadgewinnung durch EVA für

- **innovative Produkte** und Dienstleistungen
- die effiziente Betreuung von **Bestandskunden**
- neue **Zielgruppen**, die wirksam und effizient angesprochen und gewonnen werden sollen.

### ■ Links: 0,1 % Erfolgsquote mit alter Technik

Herkömmliche Technik (Newsletter oder E-Mails) bringen regelmäßig nur circa **1 Lead pro 1.000** Zielpersonen (Leadquote 0,1 Prozent). Wenn Redaktion, Gestaltung und Versand 500,- Euro gekostet haben, betragen die **Kosten pro Lead 500,- Euro**.

### ■ Rechts: 6 % Erfolgsquote mit EVA

Wenn Sie 1.000 One-to-One E-Mails mit **EVA** versenden, erhalten Sie durchschnittlich **60 Leads**. Das entspricht einer Leadquote von 6 Prozent. Wenn die Produktion des des E-Mailings 500,- Euro gekostet hat, betragen die **Kosten pro Lead 9,- Euro**.

### ■ Vorsprung durch Technologie

EVA nutzt die interaktiven Funktionen des Internet auf intelligente Weise. Das macht Akquise einfacher, schneller und kostengünstiger.

### ■ Schneller durch Priorisierung

Leads werden innerhalb von 24 Stunden generiert und von EVA nach Stärke des Interesses sortiert:

**High Priority Leads** haben eine hohe Punktzahl, sind jetzt interessiert und sollten vom Vertrieb zügig kontaktiert werden. So haben Sie die Nase vorn.

### ■ Motivation im Team steigt

Akquise fällt leichter, wenn Zielpersonen angesprochen werden, die schon vorinformiert sind und Interesse gezeigt haben. Die Motivation steigt.

### ■ Menge der Leads steuern

**Die Anzahl kann gesteuert werden:** Ein/e Vertriebsmitarbeiter/in kann oder will nur 5 Leads pro Woche bearbeiten, ein anderer vielleicht 40 Leads. Ein/e Dritte/r ist in Urlaub und pausiert ganz. Die Menge der Leads können Sie bei EVA steuern!

### ■ Wünschen Sie weitere Informationen?

Der Experte hat mehr als 25 Jahre praktische Erfahrung und ist zertifiziert vom Q-Pool 100, der offiziellen Qualitätsgemeinschaft internationaler Wirtschaftstrainer und -Berater e.V.

Fordern Sie einfach per Telefon oder kurzer E-Mail-Infos an (Stichwort „EVA“ genügt):