

Mit dem EVA+System wird Ihr Team entlastet, Vermittler sparen Zeit und steigern die Effizienz im Vertrieb

Viele Schritte im Vertriebs-Kreislauf lassen sich mit dem EVA+System einfach automatisieren. Der Zeitaufwand sinkt, Kundenbindung und Umsatz nehmen zu.

Das bedeutet:

- ... **Für die Geschäftsleitung:** Nachhaltiges Umsatzwachstum und sinkende Kosten pro Lead und Abschluss. Schnellere Zielerreichung und mehr Zukunftssicherheit. Nachhaltig mehr Gewinn und steigende Rendite.
- ... **Für Vermittler:** Mehr Verkaufs-Chancen pro Zeiteinheit. Höhere Leistung mit weniger Aufwand. Der Zeitaufwand pro Termin und Abschluss sinkt deutlich. Abschlussquote und Provisionen steigen.
- ... **Für Assistenz und Innendienst:** Kundenkontakte und Telefonate fallen leichter, werden einfacher und erfolgreicher. Kundentelefonate machen mehr Spaß, Motivation, Sicherheit und Gelassenheit nehmen zu.
- ... **für Kunden, Interessenten und Leads:** Unerwünschte Kaltanrufe entfallen ersatzlos im EVA+System. Kunden und Leads werden zum richtigen Zeitpunkt mit den passenden Inhalten auf dem optimalen Kanal angesprochen. Kundenbindung, Zufriedenheit und Kundentreue nehmen zu. Das Unternehmen wird gerne weiterempfohlen.



Das EVA+System ergänzt und entlastet Ihr Team durch Automatisierung und tausendfach bewährte Leitfäden:

Vorsprung durch +Technologie und 25 Jahre Erfahrung!

Der Vermittler: „EVA funktioniert, meine Abschlussquote ist gestiegen!“

Ein Praxisbeispiel:

Der Vermittler ist **seit 30 Jahren erfolgreich** am Markt aktiv, seit mehr als 10 Jahren mit seiner „Finanz- und Versicherungsmakler GmbH“.

Der Geschäftsführer hat die Unternehmensstrategie optimiert und nutzt das EVA+System. Er ist begeistert über das Ergebnis: Durchschnittlich **19 % jährliches Umsatzwachstum in den letzten 5 Jahren**.

Der Vermittler möchte auf seine digitale Assistenz EVA nicht mehr verzichten: **Sie betreut die Kunden automatisch mit hochwertigen 1:1 Emails**. Die bringen guten Rücklauf und er muss dafür keinen Finger krumm machen! EVA liefert zuverlässig aus rund 3.500 Kunden- und Interessenten-Adressen **kontinuierlich frische Leads**, die zu Beratungsterminen und Abschlüssen führen. Er spürt es und misst es am Umsatz, dass **Kundenbindung** und Treue deutlich gewachsen sind.

Für die Betreuung von 950 Kunden und rund 2.700 Interessenten konnten in seinem Team **mehr als 2.000 Arbeitsstunden und über 40.000 Euro Kosten pro Jahr eingespart** werden. Der Unternehmensgewinn und das Einkommen der Beteiligten sind entsprechend gestiegen.

Für die Assistentin Carmen ist das Teamwork mit EVA sehr hilfreich. Früher hasste Sie den Zeitverlust durch die vielen kalten „Finger-wundwählen-Telefonate“, die meist mit einem „Nein!“ vom Kunden endeten. **EVA hilft ihr** bei der Vorbereitung der Telefonate. Carmen führt die Kundentelefonate mit dem bewährten **roten Faden** und sagt: „**Telefonieren macht wieder Spaß!**“ Sie berichtet von freundlichen und aufgeschlossenen Gesprächspartnern, die Kundenkontakte werden viel einfacher.



Die vollständige Information (PDF, 6 Seiten) zum EVA+System können Sie kostenfrei und völlig unverbindlich für Sie per Telefon oder E-Mail anfordern. Unsere Kontaktdaten finden Sie hier:

Seite 2/6