

4 von 7 Schritten automatisieren bringt viele Mehrwerte



In einem Beratungstelefonat beantworten wir gerne alle Fragen

Mit dem **EVA+System** können Sie Mehrwerte aus Ihren Leads und Bestandskunden herausholen: EVA versendet individuelle **E-Mails zum richtigen Zeitpunkt**, erkennt Empfänger-Verhalten und liefert **kontinuierlich Verkaufschancen**. Das steigert nachhaltig Umsatz und Gewinn. Kundenbindung und **Sicherheit** im Kontakt nehmen zu.

Welche Ergebnisse Sie erwarten und wieviel **Zeit** und **Kosten** Sie mit EVA einsparen können, kläre ich gerne mit Ihnen in einem kostenfreien Telefonat.

Kontakt und Information

Buchen Sie einen kostenfreien Telefontermin unter www.terminland.de/eckart.krueger/ oder senden Sie eine kurze E-Mail an krueger@akquise-werkzeuge.de

Eckart Krüger

Er gilt als einer der profiliertesten Vertriebs-Experten. Seine Erfahrung macht ihn zu einem gefragten Partner für Unternehmen, die ihre Akquise und Kundengewinnung optimieren wollen.

Als Urheber des **EVA+System** ist er ein gefragter Berater, Trainer und Coach zu Vertriebsthemen. Er arbeitet seit 1999 selbst mit Leads und trainiert nur Themen, die er aus eigener Erfahrung sehr gut beherrscht.

2003 zertifiziert vom **Q-Pool 100**, der offiziellen Qualitätsgemeinschaft internationaler Wirtschaftstrainer und Berater e.V.

2009 Zusatzausbildung bei Dr. Hans-Georg Häusel, dem Top-Experten für Neuro-Psychologie und Neuro-Marketing.

Leistungen:

- EVA+System Fullservice
- Beratung
- Coaching
- Webinare
- Telefontraining

► Das vollständige PDF-Dokument mit allen Details erhalten Sie sofort per E-Mail, wenn Sie kurz anrufen oder und eine E-Mail senden mit Stichwort „Praxisbeispiel Berater“.



Mehr als 25 Jahre Erfahrung als Vertriebsexperte, Berater und Coach

Nach seinem Studium war er 12 Jahre Vertriebsleiter und Geschäftsführer einer Marketing GmbH. Seit 1995 Vertriebsberater, Coach und Trainer. Seit 1999 sehr erfolgreiche eigene Arbeit mit Leads.

2003 zertifiziert vom **Q-Pool 100**, der offiziellen Qualitätsgemeinschaft internationaler Wirtschaftstrainer und -Berater e.V. Zur Unterstützung von Beratern und deren Teams entwickelte er seit 2016 das **EVA+System** für zeitsparende Vertriebsprozesse und mehr Effizienz im Vertrieb.

Sein Spezialgebiet ist die erfolgreiche Kombination aus E-Mail-Marketing, Akquise-Telefonaten und Neuro-Psychologie zum **EVA+System**.



Eckart Krüger ist Autor in vielen Fachzeitschriften wie „Deutscher Vertriebs- und Verkaufs-Anzeiger“, Performance, Strategie-Journal, CallcenterProfi, Finanzwelt, diversen E-Books und Blogs im Internet. Co-Autor des „Strategie-Handbuch für Mittelständische Unternehmen“.